



Frischer Wind im Apothekenmarkt!

Die easyApotheke AG hat das erste Franchise-System für Apotheken-Markendiscouter etabliert und damit den Wandel im deutschen Apothekenmarkt vorangetrieben. Auch in Zukunft werden wir innovative Wege beschreiten und die erfolgreiche Expansion unserer easyApotheken fortsetzen. Dafür suchen wir schnellstmöglich engagierte Mitarbeiter mit Pioniergeist.

Als Verstärkung für unser Team suchen wir eine/n

Vertriebsleiter (w/m)

für die Gebiete München, Hamburg und das Ruhrgebiet

Ihre Aufgaben

Sie verantworten die Eröffnung neuer easyApotheken in Ihrem Gebiet durch die Akquisition konzeptbegeisterter Apotheker. Dabei sind Sie von der Erstansprache über den Vertragsabschluss, während der Bauphase bis zur Eröffnung die erste Kontaktperson für den neuen Kooperationspartner. Mit dem standortverantwortlichen Expansionsleiter für Ihr Gebiet arbeiten Sie eng zusammen.

Nach der Eröffnung betreuen Sie die easyApotheken in allen Fragen des Marketings und der Umsetzung des easyApotheke-Systems.

Ihr Profil

Die Freude am Verkauf einer revolutionären Geschäftsidee, Kommunikations-Kompetenz sowie eine mehrjährige Vertriebs- und Marketing-erfahrung - bevorzugt im Apothekenumfeld – setzen wir voraus.

Wir bieten Ihnen alle Vorteile und Chancen eines dynamischen, expandierenden und professionellen Unternehmens sowie gute Entwicklungschancen in einem interessanten und vielseitigen Tätigkeitsfeld!

Interessiert? Dann überzeugen Sie uns! Bitte schicken Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins gerne per E-Mail zu Händen Frau Birgit Schuchmann an bewerbungen@easyapotheke.ag.